

# O MAIOR SISTEMA DE COOPERATIVAS DE CRÉDITO DO BRASIL

Faça parte de algo que é seu, de um lugar onde você é essencial, de um grupo que compartilha os resultados com você.



Av. das Acácias, 1283, Centro ■ Sinop-MT ■ Fone: (66) 3211-0800



# O Lojista

INFORMATIVO DA CÂMARA DE DIRIGENTES LOJISTAS DE SINOP-MT  
NOVEMBRO DE 2017 - EDIÇÃO 164 | www.cdlsinop.com.br

CARTA  
9912327225/2013/DR/MT  
CÂMARA DE DIRIGENTES  
LOJISTAS DE SINOP  
CORREIOS



**CDL**  
Mediador



# CONCILIAÇÃO E MEDIAÇÃO

PARA SOLUCIONAR CONFLITOS JURÍDICOS

**DIRETORIA 2017/2018**

- Presidente**  
MARCIO KREIBICH
- Vice Presidente**  
EDMUNDO COSTA M. NETO
- Diretor Tesoureiro**  
MARCOS ANTÔNIO ALVES
- Vice Diretor Tesoureiro**  
GILMAR OTONI CALDEIRA
- Diretor Administrativo**  
CEZAR GENTIL ZANCO
- Vice Diretor Administrativo**  
ANTÔNIO RODRIGUES FILHO
- Diretor Secretário**  
NELGINEY WENDELL DENARDI
- Vice Diretor Secretário**  
ALESSANDRO CHIMITI

- Diretores Conselheiros**  
FABIO ARROTHEIA  
FERNANDO RAITER  
GUSTAVO MARTINS  
GERSON CECATTO  
CRISTIANO BOTURA  
MARTA PORCEL

- Conselho Fiscal**  
MARCELO MONTIEL DA SILVA  
JOANDRE CURADO  
ELIS REGINA PARIS  
LEONILSON TORRES  
ROBERTO NAGATA

- Gerente**  
VANUSA IRES DA SILVA

**EXPEDIENTE**

- Jornalista Responsável**  
DANIELA MELHORANÇA  
DRT 698/98/MT

- Fotos**  
BANCO DE IMAGENS CDL  
SINOP

- Direção de Arte**  
KINGS PROPAGANDA

- Tiragem**  
1500 EXEMPLARES

- IMPRESSÃO**  
NETGRAF

- CONTATO**  
(66) 3511-1400  
(66) 99616-1412  
gerencia@cdisinop.com.br

Os artigos assinados são de total responsabilidade do autor, assim como os conteúdos das publicidades veiculadas são responsabilidade das agências fornecedoras das artes.

**PALAVRA DO PRESIDENTE**

**B**em vindos ao último bimestre do ano de 2017. Nosso ano está chegando ao fim e para encerra-lo com chave de ouro a CDL Sinop colocou nas ruas no fim do mês passado a nossa campanha Sonho de Natal. Lembro aos senhores e senhoras que nossa campanha vem para subsidiar você empresário para que impulse ainda mais as vendas do final de ano e desta forma encerrar 2017 da melhor forma possível.

Esta é uma campanha grandiosa, são milhares de prêmios instantâneos, onde o consumidor pode ganhar na hora da compras, ali mesmo na sua loja e depois prêmios especiais que serão sorteados no dia 23 de dezembro. Serão um carro, um caminhão de prêmios que poderão mobiliar uma casa, duas motos, cinco televisões e dez bicicletas. Portanto participe da campanha. Se você ainda não comprou o kit, procure nossos vendedores e ao receber as rasgadinhas não economizem, distribuam muitas rasgadinhas aos seus clientes e aumente a chance dos ganhadores dos prêmios másteres saírem da sua loja.

Não podemos deixar de registrar aqui a indignação da CDL Sinop com a situação pela qual passa o nosso Hospital Regional. A crise na saúde pública é séria e afeta a todos, não apenas aqueles que precisam do SUS e a maior prova disso é a inflação de Sinop que disparou por causa dos serviços de saúde. Pedimos as nossas autoridades que se empenhem em resolver o problema, se houver necessidade de investigações, de mudanças de direção, que seja feito, mas que se resolva a saúde pública de Sinop porque do jeito que está, não pode ficar.

Finalizo lembrando os lojistas dos feriados que teremos neste mês, fiquem atentos a legislação, informem-se na matéria que trazemos nesta edição e definam a melhor conduta de vossas empresas nestas datas.

Um ótimo mês de novembro a todos!

Marcio Kreibich  
Presidente CDL SINOP - A força do comércio, a força de Sinop!



GRÁFICA **Grafpel**®  
A SUA GRÁFICA!



**APRESENTA:**

# Sonho de Natal

\*Imagens meramente ilustrativas. Cores e modelos dos prêmios podem ser alterados conforme disponibilidade, sem prévio aviso. O termo "Caminhão de Prêmios" se refere a um veículo fictício utilizado para fins promocionais e não tem nenhuma parte da premiação. Consulte o regulamento no site da CDL.

# Mais BENEFÍCIOS para associados CDL Sinop

O Lojista | CDL - Sinop



**PLANO DE SAÚDE UNIMED**  
TABELAS DIFERENCIADAS COM VALORES MENORES!  
MAIORES INFORMAÇÕES PELO FONE: (66) 3511-7000



**PLANO DE SAÚDE SULAMÉRICA**  
ATRAVÉS DA CURADO SEGUROS, A CDL OFERECE O PLANO DE SAÚDE COM PREÇOS DIFERENCIADOS AOS FILIADOS.  
FONE: (66) 3531-1180



**PLANO DE SAÚDE SULAMÉRICA**  
ATRAVÉS DA CURADO SEGUROS, A CDL OFERECE O PLANO DE SAÚDE COM PREÇOS DIFERENCIADOS AOS FILIADOS.  
FONE: (66) 3531-1180



**ODONTOLOGIA BOTURA**  
DESCONTOS DE 25% A 30% NOS PROCEDIMENTOS NAS ÁREAS DE ORTODONTIA (APARELHOS FIXOS E MÓVEIS); DENTÍSTICA (RESTAURAÇÃO); ESTÉTICA; PREVENÇÃO; CLAREAMENTO; PRÓTESES; IMPLANTES; ENDODONTIA (CANAL).  
FONE: (66) 3531-7063



**OSWALDO CRUZ**  
CONVÊNIO PROPORCIONA AO ASSOCIADO ATÉ 35% DE DESCONTO EM SEUS EXAMES.  
FONE: (66) 3531-7070



**LABORATÓRIO**  
OFERECEMOS 30% DE DESCONTO EM EXAMES DE NOSSA ROTINA  
FONE: 66 3520-3144



**LABORATÓRIO QUALITÉ**  
ESTE CONVÊNIO PROPORCIONA AO ASSOCIADO DA ENTIDADE E SEUS FUNCIONÁRIOS DESCONTOS DE 30%.  
FONE: (66) 99620-5555 | (66) 3531-6065



**LABORATÓRIO BIACLÍNICO**  
DESCONTOS DE ATÉ 30% EM TODOS OS EXAMES!  
INFORMAÇÕES PELO FONE: (66) 3531-1763



**FACULDADE - UNIC**  
CONVÊNIO PROPORCIONA AOS FILIADOS E SEUS COLABORADORES DESCONTOS DE ATÉ 20% NAS MENSALIDADES. FONE: (66) 3211-2005 E 3211-7377



**FASIFE - FACULDADE DE SINOP**  
ESTE CONVÊNIO PROPORCIONA AO ASSOCIADO DA ENTIDADE E SEUS FUNCIONÁRIOS DESCONTOS NA MENSALIDADE. FONE: (66) 3517-1320



**FASIFE - PÓS GRADUAÇÃO**  
ESTE CONVÊNIO PROPORCIONA AO ASSOCIADO DA ENTIDADE E SEUS FUNCIONÁRIOS DESCONTOS NA MENSALIDADE. FONE: (66) 3517-1320



**UNICESUMAR**  
DESCONTOS DE 10% NOS CURSOS DE GRADUAÇÃO E PÓS GRADUAÇÃO À DISTÂNCIA PARA OS FUNCIONÁRIOS E PROPRIETÁRIOS DAS EMPRESAS ASSOCIADAS À CDL EM SINOP O POSTO DO CESUMAR É NO COLÉGIO ALTERNATIVO. FONE: (66) 3520-3300



**MICROLINS**  
ESTE CONVÊNIO PROPORCIONA AO ASSOCIADO DA ENTIDADE E SEUS FUNCIONÁRIOS, DESCONTOS NA MENSALIDADE. FONE: (66) 3531-3051



**SELECT CURSOS**  
COLABORADORES DE EMPRESAS ASSOCIADAS TEM DESCONTO DE 45% NOS CURSOS DE INFORMÁTICA, 30% SOBRE MENSALIDADES EM E JA (SUPLETIVO) E 20% SOBRE CURSO SUPERIOR. FONE: (66) 3531-4428



**MSD ESCOLA DE PROFISSÕES**  
SÃO 45% DE DESCONTO NAS MENSALIDADES DE TABELA. ENTRE EM CONTATO COM OS PROFISSIONAIS DA MSD E SAIBA QUAIS SÃO OS CURSOS OFERECIDOS PELO FONE: (66) 3531-0355



**COLÉGIO OBJETIVO ALBERT SABIN**  
PREVÊ DESCONTOS DE 25% NAS MENSALIDADES PARA OS FUNCIONÁRIOS E PROPRIETÁRIOS DAS EMPRESAS ASSOCIADAS À CDL. FONE: (66) 3532-2236



**MINERAÇÃO AEROPORTO**  
DESCONTO DE 8,5% NA COMPRA DE AREIA  
66 3015-0540 OU 9 9698-4535



**ÓTICAS MATO GROSSO**  
DESCONTOS DE ATÉ 15% NAS COMPRAS À VISTA E 7% À PRAZO COM PARCELAMENTO EM ATÉ 6X, EXCETO PARA SERVIÇOS E PRODUTOS DA MARCA MONTBLANC. FONE: (66) 3531-2988



**ANIMI CORPO**  
REIKI, MASSAGEM CORPORAL, TRATAMENTOS DE AUTOCONHECIMENTO.  
66 99601-1515 / 66 99614-0960



**FISK**  
PREVÊ DESCONTOS PARA OS ASSOCIADOS E SEUS COLABORADORES NAS TAXAS DE MATRÍCULA E MENSALIDADES DOS CURSOS.  
FONE: (66) 3531-2763



**SPC BRASIL**  
CONSULTE O MAIOR BANCO DE DADOS DA AMÉRICA LATINA NA CDL SINOP: (66) 3511-1400



**SICREDI**  
LINHAS DE CRÉDITO DIFERENCIADAS PARA ASSOCIADOS CDL.  
FONE: (66) 3520-3250



**COOPERATIVA DE CRÉDITO SICOOB**  
LINHAS DE CRÉDITO DIFERENCIADAS PARA ASSOCIADOS À CDL. FONE: (66) 3511-6200



**BANCO DO BRASIL**  
LINHAS DE CRÉDITO DIFERENCIADAS PARA ASSOCIADOS CDL.  
FONE: (66) 3531-2677

# Começa a valer a Reforma Trabalhista



Fique ligado

Lei trabalhista  
13.467/2017

**Thiago Rebellato Zorzeto**  
Advogado – OAB/MT 14.338/A  
Assessor Jurídico da CDL Sinop

Valendo-se de sua impopularidade política, o Presidente Michel Temer tem promovido relevantes debates sobre a modernização da legislação brasileira em pontos até então considerados sensíveis. Dentro desse debate, destacou-se a chamada "Reforma Trabalhista", título dado à Lei 13.467/17, que alterou substancialmente a relação patrão-empregado e que passa a valer a partir do dia 11 de novembro.

A nova lei é polêmica, não por promover retrocessos ou banalizar a segurança dos trabalhadores – esses aliás continuam protegidos, pois possuem a seu favor a Constituição Federal, cujo teor lei nenhuma pode mudar – mas por ter sido aprovada a toque de caixa pelo Congresso Nacional, sem um efetivo debate popular.

A despeito da velocidade de sua tramitação e aprovação – nosso Presidente "não eleito" tem pouco tempo para deixar seu legado – a intenção do legislador foi positiva: dinamizar uma relação há muito tempo engessada por uma lei quase centenária.

É fato: o trabalho mudou desde o início da década de 40, data de nossa Consolidação das Leis do Trabalho (CLT), e a antiga lei, extremamente protetiva, protegia o trabalhador dele

mesmo, cerceando sua liberdade e impedindo um meio de trabalho mais harmônico e flexível.

Regras novas como: parcelamento das férias em 03 (três) períodos; rescisão de contrato de trabalho por acordo; trabalho intermitente; condutas voluntárias do empregado que não caracterizam tempo à disposição do empregador; possibilidade de realizar banco de horas por contrato individual; e o acordo extrajudicial entre funcionário e empresa que agora pode ser reconhecido pela Justiça do Trabalho são situações que favorecem os 02 (dois) lados da relação, sem prejudicar ninguém.

Por isso a nova lei não é pró-trabalhador, tampouco pró-empresário, é uma lei pró-liberdade. Os contratos de trabalho tendem a aumentar, e a segurança jurídica dessas relações certamente serão mais equilibradas.

Mas vale um adendo, novas leis sempre causam tumulto durante no seu início de vigência. Por isso, na dúvida, não hesite! Consulte sempre o advogado de sua confiança, que é a pessoa mais habilitada para orientar diante de novas e duvidosas circunstâncias.



**CASCALHO AREIA TERRA**  
**ARGILA PEDRA VERMELHA**  
**PEDRISCO VERMELHA PEDRA PRETA**  
**PEDRISCO PRETO TERRA PRETA**  
**GRAMA ESMERALDA PEDRA SEIXO**

66 3015-0540  
99698-4535

O Lojista | CDL - Sinop

# MAIS DE UM TERÇO DOS EMPRESÁRIOS BRASILEIROS DEVEM ADERIR AO BLACK FRIDAY 2017

Com a economia ainda se recuperando de maneira tímida, as vendas nas próximas datas importantes para o consumo se tornam a grande expectativa dos varejistas para terminar 2017 de maneira positiva. O Black Friday é uma destas datas e ocorre na última sexta-feira de novembro, reunindo empresas dos mais variados portes e segmentos que viram no dia uma janela de oportunidades para atrair consumidores. De acordo com um levantamento feito em todo o país pelo Serviço de Proteção ao Crédito (SPC Brasil) e pela Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas (CNDL), três em cada dez empresas brasileiras (35%) devem aderir à Black Friday.

Para especialistas, o resultado é considerável, visto que o evento ainda engatinha no Brasil e chegou a sofrer prejuízos reputacionais, quando questionado se verdadeiramente cumpria com a promessa de oferecer mercadorias a preços baixos. "Para os empresários, diferentemente das promoções convencionais, trata-se de uma liquidação de época, cujo objetivo é liquidar o máximo de produtos das lojas com intuito de renovar estoques e aquecer as vendas", afirma o presidente do SPC Brasil, Roque Pellizzaro.

Três em cada dez empresários (28%) acreditam que as vendas no Black Friday 2017 serão iguais às do ano anterior e 18% acreditam que serão melhores. Entre os que irão participar, apenas 21% já investiram ou irão investir no estabelecimento para o evento, sendo promoções para aumentar as vendas (46%), ampliação do mix de produtos (30%) e investimento em propaganda da empresa (28%) as estratégias mais recorrentes. Cerca de 62% dos empresários entrevistados afirmam não pretender participar do Black Friday em 2017.

## O impacto da Black Friday nas vendas de Natal

Ainda que a Black Friday seja tradicionalmente realizada na última sexta-feira de novembro, a apenas um mês das festas de final de ano, a maioria dos empresários (53%) discorda que o evento seja um indicativo de vendas para o Natal. Já 25% dos empresários acreditam que o Black Friday serve como um indicativo de como as vendas serão em dezembro.

Na avaliação da economista-chefe do SPC Brasil, Marcela Kawauti, Natal e Black Friday são eventos com propósitos diferentes. "O ato de presentear no Natal representa uma importante tradição, rodeada de simbolismos e elementos emotivos que são considerados na compra de presentes. Já na Black Friday, trata-se de uma compra pessoal, com a finalidade de aproveitar um grande desconto", pondera. "Ainda assim, as vendas no Black Friday podem indicar um consumidor mais otimista e com possível mais apetite às compras no Natal", afirma.

Perguntados se o Black Friday interfere nas vendas de Natal, a maioria disse que não há qualquer interferência (60%). Outros 23% disseram que o evento contribui para aumentar as vendas de final de ano, principalmente no setor de serviços (26%), e a minoria 5% acredita que a Black Friday prejudica as vendas de Natal.

## Metodologia

Foram ouvidos 1.168 empresários de serviços e comércio varejista localizados nas capitais e interior do país. A margem de erro é de 3,0 p.p. com um intervalo de confiança de 95%.



## Palestra inspirada no jeito Disney



CDL realizou a palestra 'A magia de encantar clientes', com professor Alexandre Espindola

## Palestra Reforma Trabalhista



CDL orientou os lojistas realizando palestra com assessoria jurídica da entidade composta pelos advogados Thiago Zorzeto e Andrey Bustamante

### Reunião com a Acrinorte



Presidente da entidade visitou a CDL para falar sobre a Exponop

### Hospital pede Socorro



CDL participou das reuniões e do protesto em defesa dos colaboradores do Hospital Regional

### Deu a Louca no Comércio



CDL apoiou o evento realizado pela ACES

### Encontro de Negócios Produtos de Rede



CDL Sinop participou do treinamento realizado em Cuiabá pelo Conselho Estadual do SPC de Mato Grosso

### Davini Store



CDL prestigiou inauguração da nova loja

### Lilica e Tigor



CDL desejou sucesso na nova empresa de Sinop

### Via Keniche



CDL deu as boas vindas a nova filiada

### Wizard



CDL parabenizou a escola pelo evento Let's Smile

### Apae



CDL fez doação de doces para o dia das crianças da instituição

### Brinquedos



Mais de 200 brinquedos foram arrecadados para o natal

### Cestas Básicas



CDL colaborou com cestas básicas para os colaboradores do Hospital que estão com salários atrasados

### Chapéu do Daniel



CDL repassou para Refeecs, chapéu do cantor para leilão beneficente

**Excelência Reconhecida:**

**Laboratório Santa Mônica**  
Análises e Pesquisas Clínicas

**Preciso e humano...**  
Quando você precisa!

EXCLUSIVIDADE PARA SINOP

Equipamentos automatizados de Bioquímica C311-ROCHE

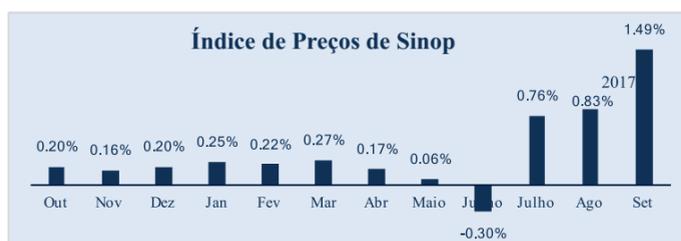
Equipamentos automatizados de Imunologia E411-Roche

# INFLAÇÃO DE SINOP DISPARA

A pesquisa dos indicadores econômicos de Sinop realizada pelo CISE - CENTRO DE INFORMAÇÕES SOCIOECONÔMICAS da UNEMAT, com o apoio da CDL, apontou que em setembro, o índice de inflação medida pelo IPC Sinop disparou e ficou 1,49% superior em relação ao mês anterior. Com esse resultado, a inflação acumulada no ano em Sinop em 2017 é de 3,75%, e nos últimos 12 meses o índice alcançou 4,31%. Em relação ao índice nacional, a taxa de inflação local foi 9x maior que a variação nacional para este mês. O IPCA divulgado pelo IBGE para o mesmo período foi de 0,16%. Nos últimos 12 meses, a

inflação brasileira acumulada medida pelo IPCA foi de 2,54%, e no ano de 2017 foi de 1,78%.

Este mês, a grande pressão sobre o índice de preços veio do grupo Saúde, com alta de 1,03%. A alta coincide com a crise pela qual passa o Hospital Regional da cidade que está em vias de fechar. Os grupos Transportes, com alta de 0,11%, Habitação, com alta de 0,16% e Alimentação, com alta de 0,20% também contribuíram para a forte aceleração nos índices de preço. Os demais grupos apresentaram variações relativamente pequenas.



Período	IPC Sinop	IPCA IBGE
set/17	1,49%	0,16%
set/16	0,10%	0,08%
Acumulado 2017	3,75%	1,78%
Acumulado 12 meses	4,31%	2,54%

## Cesta Básica

Também em setembro, o custo da Cesta Básica em Sinop apresentou um leve aumento, devolvendo parte da queda do último mês. A Cesta passou a custar R\$ 374,45 no mercado local, o que representa um aumento de 3,46% em relação ao mês anterior. Este mês, foram destaques as altas nos preços médios da manteiga (15,89%), da banana (7,35%) e do leite (6,80%). Em contrapartida, houve queda nos preços médios do arroz (-6,98%), do óleo (-6,81%) e do café (-4,79%). Segundo dados do DIEESE, o custo da cesta básica apresentou uma variação negativa em Brasília (-3,41%), em Goiânia (-3,57%), São Paulo de (-2,46%), Cuiabá (-2,40%).

Campo Grande teve alta de (1,77%). Segundo o IMEA, em Cuiabá, a cesta básica apresentou queda de 2 % em setembro e passou a custar R\$ 380,40.

## Índice de Confiança Empresarial - ICE

Já o Índice de Confiança Empresarial de outubro avançou positivamente 04 pontos, o que representa uma melhora de 3,81% em relação ao mês anterior. Esse resultado configura uma percepção um pouco melhor do cenário econômico. Com os dados do último relatório de inflação do Banco Central fica evidente uma recuperação mais robusta da economia para o próximo trimestre.

A avaliação da situação atual (IAE) apresentou recuperação em todos os critérios pesquisados, entretanto o indicador de investimentos foi que mais chamou atenção (4,26%). Já a avaliação da expectativa futura (IEE) apresentou um avanço de quatro pontos, que representa um avanço de 3,45%. Quatro dos seis indicadores apresentaram melhora, com destaque para o indicador de confiança na economia de Sinop (17,54%). Os indicadores de investimentos e contratações foram os únicos que apresentaram variação negativa. De modo geral, ambos os indicadores IAE e IEE apresentaram variação positiva em relação ao mês anterior.

## Índice de Confiança do Consumidor - ICC

O ICC de outubro apresentou aumento de 8,81%, passando para 101,92 pontos. Com este resultado, o indicador apresenta uma forte recuperação aos meses anteriores e permanece crescente desde junho deste ano. Considerando os indicadores que compõem o ICC, houve uma leve melhora nas expectativas nos seguintes itens: a redução do desemprego, melhora em relação a renda pessoal e situação financeira, fatores estes que estão ligados a melhora do ambiente econômico.

## Índice De Intenção De Consumo - IIC

O IIC apresentou aumento de 5,79%, passando para 94,04 pontos. Considerando os indicadores que compõem o IIC, observa-se uma forte recuperação do consumo com exceção do indicador de compras de supermercado e bens de capital. Podemos observar também que houve aumento em indicadores de alimentação em restaurantes e lazer e viagens, juntamente com vestuários, indicando uma maior confiança nos consumidores em relação a melhora do ambiente econômico e a aproximação do final do ano.

## Termômetros Sociais

O Índice de Medo do Desemprego (IMD Sinop) de outubro, teve leve redução e apresentou variação negativa de -2,71%, o que indica um leve aumento na insegurança em relação ao emprego. Já o Índice de Satisfação com a Vida (ISV Sinop) apresentou um leve aumento de 5,15%, atingindo um patamar de 105,66 pontos, o que indica que as pessoas aumentaram suas perspectivas em relação à própria felicidade.

# EM QUAIS OS FERIADOS O LOJISTA PODE TRABALHAR

O mês de novembro começa com o feriado nacional de Finados, dia 02 de novembro, quinta-feira, e em meados do mês tem mais dois feriados, dia 15, uma quarta-feira, tem o feriado nacional do Dia da Proclamação da República e para encerrar, na segunda-feira, dia 20, tem o feriado estadual do dia da Consciência Negra.

De acordo com a Lei Federal nº 11.603/2007, fica a critério do dono de cada estabelecimento abrir ou não as lojas nos feriados, ou seja, o comércio pode abrir normalmente. Essa lei vale para todos os feriados do ano, menos nos feriados civis e religiosos de: 1º de janeiro; Sexta-feira Santa; 01 de maio (dia do Trabalhador); 02 de novembro (dia de finados) e 25 de dezembro (Natal).

Ou seja, o lojista do comércio não pode trabalhar no dia 02 de novembro, mas se quiser pode abrir nos dias 15 e 20 de novembro desde que respeite a convenção trabalhista firmada entre lojistas e colaboradores, representados pelo SINTRACOM. A convenção estabelece que os lojistas que quiserem abrir suas portas no feriado devem comunicar seus colaboradores, pagar a

hora dobrada e depois compensar o funcionário com uma folga no prazo de 30 dias. "Além disso, é importante informar a prefeitura municipal que a empresa vai funcionar no feriado e pegar alvará especial", explica o presidente da CDL Sinop Marcio Kreibich.

O presidente ainda completa, "Abrir no feriado É UMA OPÇÃO, cabe a cada um avaliar o histórico de movimento de sua empresa para saber se vale a pena abrir ou não", disse Marcio. A CDL Sinop estará fechada para atendimento ao público nos três feriados de novembro, mas o empresário que desejar fazer consultas pode utilizar o site ou ligar no celular de plantão **(66) 99677-0139**.

Outra opção é utilizar a URA - UNIDADE DE RESPOSTA AUDÍVEL, um serviço em que o lojista liga para 0800 724 2030, digita seu código, senha e o CPF a ser consultado para obter a resposta vocalizada automaticamente.

Mais informações 3511-1400.



**DATAS**  
COMEMORATIVAS

## NOVEMBRO

1º - Dia de Todos os Santos

**02 - Dia de Finados**

03 - Dia do Cabeleireiro, do Barbeiro

04 - Dia do Inventor

05 - Dia do Cinema Brasileiro, Técnico Eletrônica

08 - Dia do Aposentado

09 - Dia do Hoteleiro

11 - Dia do Diretor de Escola

12 - Dia do Supermercado

14 - Dia do Bandeirante

**15 - Proclamação da República**, Dia Nacional da

Alfabetização

19 - Dia da Bandeira

**20 - Dia Nacional da Consciência Negra**

21 - Dia da Homeopatia

22 - Dia do Músico

23 - Dia Internacional do Livro

25 - Dia Nacional do Doador de Sangue

26 - Dia do Ministério Público

28 - Dia Mundial de Ação de Graças

**CDL** Alegria

## NA DELEGACIA

A mulher chega desesperada:

- Seu Delegado meu marido saiu de casa ontem a noite, disse que iria comprar arroz e até agora não voltou. O que eu faço doutor?

E o homem da lei responde

- Sei lá, faz macarrão!

## COMO EU NASCI

O menino pergunta ao pai

-Pai como eu fui feito?

O pai responde

-O papai tem um palito e a mamãe um buraquinho, coloquei o palito no buraquinho e você nasceu!

No dia seguinte o garoto coloca um palito no buraco da parede e sai uma barata. Admirado diz:

-Oh peste feia, só não te mato porque é meu filho.

**INVIOLÁVEL**<sup>®</sup>  
MONITORAMENTO ELETRÔNICO

## COMÉRCIO DEVE DIMINUIR A CONTRATAÇÃO DE TEMPORÁRIOS NESTE NATAL

Para ajudar os empresários a encerrar o ano de 2017 em grande estilo a Câmara de Dirigentes Lojistas de Sinop preparou uma grande campanha de natal, que iniciou no fim de outubro, segue pelo mês de novembro, e se encerra no dia 23 de dezembro com o grande sorteio de 1 carro, 1 caminhão de prêmios, 2 motos, 5 televisões e 10 bicicletas. Além disso, para subsidiar o empresário com informações econômicas realizou uma pesquisa desenvolvida pelo CISE - CENTRO DE INFORMAÇÕES SOCIOECONÔMICAS da UNEMAT, mostrando as expectativas para o final do ano.

A pesquisa foi dividida em duas etapas, uma com os empresários, que contou com uma amostra de 195 entrevistados, um nível de significância estatística de 93% e uma erro amostral de 4.83%. E outra com os consumidores

tendo 130 pessoas entrevistadas entre os dias 02 e 10 de outubro.

Primeiro verificou-se que 53% dos empresários esperam um volume de vendas neste natal semelhante ao do ano de 2016. O número de empresário com expectativas melhores que a do ano anterior ficou em 18% da amostra. Essa expectativa pode melhorar de acordo com os dados do SERASA e do BACEN, que apontam um volume maior de crédito para este ano.

"Outro dado importante e significativo da pesquisa é que a maioria dos empresários não deve contratar funcionários temporários para este final de ano já que mais da metade, 55%, não pretendem contratar temporários. Os resultados apontam que as expectativas dos empresários dependem de sinais mais robustos de recuperação da economia", explica o economista Feliciano Azuaga.



Já a população mostra-se cautelosa com os gastos do final do ano. Quando questionados sobre qual destino será dado a bonificações e 13%, 46% das pessoas disseram que pretendem pagar as dívidas, 27% realizar compras, 22% poupar e somente 5% viajar. O resultado aponta que os consumidores buscam recuperar seu acesso as linhas de crédito.

Também foi questionado quais os tipos de bens a população pretende adquirir. Na amostra entrevistada, a maioria (68%) afirmou que pretende comprar roupas ou acessórios de consumo próprio, 28% pretende comprar

presentes e apenas 6% comprar algum móvel novo para casa.

"Cautela, sem dúvida essa é a palavra de ordem neste natal. Os consumidores estão cautelosos para gastar e o empresário cauteloso para investir, mas nada disso diminui o otimismo do final do ano, afinal o natal é sempre o natal, na hora que a grande data comemorativa chega, as compras acontecem, mesmo que sejam mais modestas, então nossa dica aos empresários é: PARTICIPE DO SONHO DE NATAL DA CDL E FAÇA A MAGIA ACONTECER NA SUA EMPRESA", pontuou o presidente da CDL Sinop Márcio Kreibich



UCAYALI HOTEL



SHOPPING  
SINOP

AV. DAS PALMEIRAS 667 - SETOR INDUSTRIAL NORTE - SINOP, MT | 66 35 15.6086



**CDL Mediador**

**CONCILIAÇÃO E MEDIAÇÃO**

**PARA SOLUCIONAR CONFLITOS JURÍDICOS.**

A vida em sociedade nos traz inúmeras responsabilidades. Além disso, as relações cada vez mais dinâmicas e ágeis faz com que acumulemos cada dia mais obrigações.

Diante desse cenário, é absolutamente comum, vez ou outra, nos depararmos com opiniões diferentes, condutas diferentes, que não nos agradam. A maioria delas conseguimos resolver com certa facilidade, ignorando, acatando, e por vezes, negociando.

Certos fatos porém apresentam características pontuais que elevam o fato à categoria de conflito jurídico, onde as pessoas envolvidas não mais conseguem resolver o problema por conta própria.

Durante muito tempo, a única solução disponível para a solução de conflitos jurídicos era o processo judicial. Entregasse o problema na mão de um terceiro julgador imparcial que analisará as versões de cada parte e, após produzidas as provas, decidirá quem tem razão na disputa.

É um procedimento caro, demorado e inseguro. Caro pois as despesas com taxas, diligências e demais emolumentos somam altas quantias. Demorado pois o grande volume de processos existentes nos fóruns, somado com a pequena estrutura estatal disponibilizada, congestionam a prestação jurisdicional, tendo os juizes um maior número de processos entrando em seus gabinetes do que conseguem julgar. E inseguro, pois delegando a decisão do problema para um

terceiro, não se tem como prever com exatidão qual será seu posicionamento final.

Uma solução inteligente para a solução de conflitos jurídicos é a conciliação e mediação, institutos onde um terceiro auxiliar conduzirá as partes para uma solução amigável, demonstrando os caminhos para o entendimento comum. É um procedimento seguro, pois a solução do conflito é dada pelas próprias partes, valorizando suas opiniões sobre seus próprios problemas. É também ágil, pois é possível resolver o caso em uma ou poucas reuniões. Além disso, é barato quando comparado com processos judiciais.

O empresário deve conhecer a Conciliação e Mediação e utilizar-se delas para resolver seus problemas. Ganhará com isso eficiência em seus negócios, e não acumulará demandas que levam anos para serem resolvidas.

Neste mês de novembro começa a funcionar na CDL Sinop um novo serviço, CDL Mediador, um centro de conciliação e mediação próprio que terá a frente o advogado e assessor jurídico da CDL Thiago Rebellato Zorzeto (OAB/MT 14.338/A).

"Nosso principal objetivo é dar aos empresários, especialmente nossos filiados, uma alternativa que seja mais barata e mais rápida na solução de problemas jurídicos, então convidamos todos a conhecerem o CDL Mediador, evitando disputas jurídicas e apostando sempre na conciliação", convidou o presidente da CDL Márcio Kreibich.



**IMPRIMINDO ideias criativas**

**Netgraf** GRÁFICA

Satisfação sempre!

**66.3531-7340**

Av. dos Tarumãs, 2328 - Jd. Maringá  
CEP 78.556-250 - Sinop - MT

vendas@netgraf.com.br | netgraf@netgraf.com.br

BANNERS | ADESIVOS | CARTÕES | CONVITES | LIVROS | PANFLETOS | FOLDERS | CARTAZES | ENCADERNAÇÕES | CATÁLOGOS E PORTFÓLIOS | IMPRESSÕES EM GERAL

momentos marcantes deixam as melhores impressões!